

**„Sie lieben neue Herausforderungen,
mögen es, selbständig zu arbeiten und
möchten echten Erfolg mitgestalten?
Dann kommen Sie in unser Team!“**

Wir suchen ab sofort einen **technischen Kundenberater** (m/w/d) für den Innen- / Außendienst in **NRW** und angrenzende Bereiche.

// Lernen Sie uns kennen!

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen mit dem Sitz in Wülfrath und seit über 40 Jahren als Industrievertretung in Nordrhein-Westfalen und Rheinland-Pfalz unterwegs. Wir sind nicht nur Vertriebspartner, sondern unterstützen industrielle Kunden bei der Auswahl passender Komponenten.



// Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von industriellen Elektro- / Elektronikkomponenten und Systemen
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Gewinnung von Neukunden / Kaltakquise
- Koordination und Abstimmung mit den vertretenden Partnerunternehmen

// Sie bringen mit:

- Elektrotechnische Ausbildung, Techniker oder Ingenieur
- Erfahrung im Vertrieb
- Sicherer und professioneller Umgang mit Kunden
- Hohe Kommunikationsfähigkeit, belastbar, sowie Team- und Organisationsfähigkeit
- Selbstständiges und strukturiertes Arbeiten
- Konversations- und verhandlungssicher in Wort und Schrift
- Erfahrung im Umgang mit dem PC und Microsoft Office 365
- PKW-Führerschein
- Reisebereitschaft

// Wir bieten:

- Festanstellung und einen sicheren Arbeitsplatz
- Strukturierte Einarbeitung, Schulungen intern und extern
- Verantwortungsvolle Aufgaben mit Möglichkeit zur Weiterentwicklung
- Dienstwagen
- Firmenfahrrad
- Betriebliche Altersvorsorge
- Ergonomischer Arbeitsplatz
- Angenehme Arbeitsatmosphäre
- Weitestgehend selbständige Gestaltung der Vertriebstätigkeit
- Snacks, Obst, Kaffee

// Sie sind neugierig geworden? Dann richten Sie bitte Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an Patrick Vittinghoff, Geschäftsleitung. Wir freuen uns auf Ihren Kontakt!

